

理できる機能を追加。マッチング後の管理を効率化する。

「新規取引先フェーズ管理機能」は法人向けプランに追加し、新規にマッチングした相手との調整状況を可視化する。不足人員数から逆算して必要なメッセージ送付数を把握するような対応がやりやすくなる。マッチした相手の人柄や実績、保有スキルなどのメモを非公開で記録する機能や、5段階の評価を付ける機能も搭載している。メモに記載された情報の検索や評価レベルごとの絞り込みもできる。

## マッチング後 管理を効率化

助太刀が機能拡張

建設会社と職人のマッチングアプリ「助太刀」を運営する助太刀（東京都新宿区、我妻陽一社長兼最高経営責任者へCEO）は、同アプリの機能を拡張した。新規取引先について、面談を実施した人や実際現場に入った人など段階ごとに管

